https://www.fup-ag.com/job/associate-partner-it/

Selbstständige Partner mit IT Interim Management Erfahrung

Hiring organization
F&P Executive Solutions AG

Industry
Interim Management, Consulting

Start
sofort

Dauer
unbefristet

Job Location
Deutschland

Description

Wir sind auf der Suche nach **Partnern mit IT Interim Management Erfahrung** die als **Selbständige Manager** unsere Sozietät verstärken.

Wir bieten die Möglichkeit der Mitgliedschaft in einer Interim Management Sozietät, sowie die Chance auf Interim- und Beratungsprojekte im Bereich IT.

Erfahrung / Kompetenz:
Sie sollten ein abgeschlossenes Hochschulstudium haben und mindestens 5 Jahre Erfahrung in einer B- oder C-Level Position gearbeitet haben und idealerweise bereits als Interim Manager gearbeitet haben.

Langjährige Erfahrung in mind. einem dieser Bereiche:

- IT Service Management / Sourcing / Service Integration (incl. Cloud-Services und -Technologien)
- Digitale Transformation / IoT / Industrie 4.0
- Informationssicherheit / Security Management
- KI / Maschinelles Lernen / Neuronale Netze

Folgende fachliche Anwendungen sollten Ihnen vertraut sein:

- Geschick im Management von Prozessen und Arbeitsabläufen (Definition, Verantwortung, Steuerung, Optimierung)
- Breite Erfahrung über alle Bereiche der IT (Strategie, Entwicklung, Betrieb, kontinuierliche Verbesserung)
- Kenntnisse auf den Gebieten IT-Architektur, Applikationen und Infrastruktur
- Erfolgreich in der Leitung von Projekten (klassisch und agil)
- Geübt in der Verantwortung von Budgets (Cost-/Profit-Center)
- Vertrautheit mit IT Governance, IT Compliance und Auditierung
- Zertifizierungen, passend zu den o.g. Bereichen, wünschenswert (bspw. PMI, Scrum, ITIL, SIAM, CISO, ISO 27001, COBIT, etc.)

Um eine erfolgreiche und homogene Zusammenarbeit zu gewährleisten, erwarten wir von einem zukünftigen Associate Partner folgende **Eigenschaften**:

- „Hands-On“ Mentalität
- Interdisziplinäres Denken
- Integrierende und vermittelnde Vorgehensweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Entscheidungsfreudigkeit
- Fähigkeit Konflikte anzunehmen und diese zügig zu lösen
- Starkes Durchsetzungsvermögen
- Fähigkeiten im Team zu arbeiten und Erfahrungen in der Gruppe auszutauschen
- Ausgeprägte Akquise-Fähigkeiten und Erfahrung für Mandatsgewinnung

Darüber hinaus erwarten wir, dass Sie keine Mitgliedschaft mit einer ähnlichen Gemeinschaft mit gemeinsamem Marketing & Vertrieb und Abrechnung über die Gemeinschaft (Provider sind ausgenommen) geschlossen haben.

Kontakt
Bewerben Sie sich direkt über unser Bewerbungsformular.

Ihren persönlichen Ansprechpartner finden Sie auch auf unserer Karriereseite.