

Du bist Digital Native, extrovertiert, empathisch und suchst nach einer Challenge? Und möchtest du in einem spannenden Arbeitsumfeld mitmischen? Dann nutze bei F&P die Chance für den perfekten Startschuss deiner Karriere nach dem Studium

Wir suchen **ein/e Werkstudent/in (m/w/d) im Bereich Research & Sales**

#### **Deine Aufgaben:**

- Proaktive Vertriebstätigkeiten (Research in Datenbanken, aktive Kundenansprache, etc.)
- Datenbankenpflege
- Market Research und Vakanzen Research
- Arbeit mit Datenbanken
- Kundendirektansprache im HR-Bereich
- Kandidaten-Matching: Interne und externe Stellenbesetzung
- Unterstützung bei Angeboten

#### **Was du mitbringen solltest:**

- Aktuelles Studium im Bereich Wirtschaft/Vertrieb (Eventuelle Auslandssemester sollten alle abgeschlossen sein)
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Microsoft 365 in allen relevanten Modulen (z.B. Excel, PowerPoint, Sharepoint)
- Erfahrung mit CRM-Systemen
- Hohe Lernbereitschaft, Kommunikationsfähigkeit, Motivation, Flexibilität und Teamfähigkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

#### **Was F&P dir bietet:**

- Flexible Arbeitszeiten (15-20 Stunden/Woche) und Remote-Arbeit von überall
- Agiles Team mit flachen Hierarchien
- Dynamisches Arbeitsumfeld mit verantwortungsvollen Aufgaben
- Hohes Vertrauen und umfangreiche Einbindung in alle Bereiche des Unternehmens
- Faire Entlohnung mit Leistungsbonus
- Möglichkeit zum Schreiben der Bachelor- oder Masterarbeit in unserer Sozietät

#### **Über F&P:**

Die F&P Executive Solutions AG ist ein Zusammenschluss von freiberuflichen Managern zu einer Beratungs- und Interim Management Sozietät. Wir stellen Interim Manager, Berater und / oder eingespielte Expertenteams für vielfältige und komplexe Kundenprojekte. Im Fokus unseres umfassenden Dienstleistungsspektrums steht die Konsum- und Investitionsgüterindustrie mit allen B2C- und B2B- Vertriebskanälen. Erfahre mehr über uns auf unserer [Website](#).

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

#### *Interim Manager & Unternehmensberater*

---